



# 公路月票樣式改變

## 好嗎？

地處郊區，本校是全國最「高」學府。因此，行的問題一向是同學最關切的。六月份全省公路月票樣式改變，以附券代替了剪洞。對公路局這項新改革，您以為如何？以下是華岡一些「資深乘客」的意見：

▲戲二何婷婷說：「帶了那麼一大疊，每下一次車，就要撕一張，太麻煩了，還是以前的好。」

▲戲二沈益強說：「公路局為了防止同學乘車作弊，於是改變了花樣，這真是弄巧成拙，因為二個洞的車票，只要把它剪完，同學當天就不能再用；若以撕票的手法，同學們可以互相借用，則用別人車票更為方便，最主要的是由車掌小姐嚴格執行，一切弊端就不會發生。」

▲律四林清勇說：「我快要畢業了，沒有什麼可談的，但有一點感覺，就是公路局這一舉措，實在太浪費工本費了。」

▲新二陳述同學說：「我想這種新措施，是比以前好多了，上車時車票一幌，不再像過去那般緩慢，免除了剪洞的弊病，及減少部份投機取巧者。在車上的時間，花上幾秒鐘，撕張車票又何妨？」

▲「討厭死了，太麻煩！這種附券辦法，唯一好處，可能是車掌小姐樂得清閒，但苦了咱們通學生，車票一收一放，那張小小的附券隨時有遺失的可能。」

▲法二梁同學抱怨的說。（洪素梅）

▲學生月票所加附券，可當備忘錄記事，亦可當月曆計日。某生笑談其心得如是云。

▲印刷系某同學說：「公路月票增加附券，使用不到一週，但因紙質低劣，加以華岡雨水滋潤，有的已稀爛矣。這樣不但有礙美觀，且有污口袋之慮。等雨季來時，就更妙啦！」（林淵光）

▲新當選的舞蹈學會會長林麗珍抱怨說：「說有多麻煩，就有多麻煩。厚厚的一疊，塞在口袋裡難看；撕不小心破了一大塊，要看車掌小姐的「衛生眼珠」吧吧吃黃蓮，有苦難言。」（守寧）

# 波昂大學 印斗如博士 致副院長蕭師毅函

師毅副院長惠鑒：

承惠贈華實公司計劃書對曉公「計劃與理想」甚感景佩，且弟早有同樣構想，其欣快之情，不言而喻。前為輔仁寬籌農院基金，弟即曾提出類似建院計劃之種種，據聲公極機以後來信，告以已有方面認真考慮之中。弟年來對開發中國家農業發展政策研究，特具興趣，而市場問題厥為今日較進步國家階段之重點問題，此無論就東南亞國家或中南美國家均屬相同，其對介於已晉經濟起飛初期之臺灣更有如催生補養健全之劑，然窺諸開發中國家人才、設備、觀念、組織各環節配合發展之非易，乃在美成立顧問貿易公司，並以共同市場農產貿易為首要重點，以便展開對開發中國家，尤其是臺灣農產品銷歐銷美，促進擴大之顧問與行銷業務，藉使之克收推動力與牽引力邁向再上之層樓之經濟發展境地。如蒙不棄弟甚有意與華實合作，共同以科學方法，發展農產加工市場，弟非祇擁有農產加工顧問，俱備世界農產加工之首領地位，且有裝備及運銷顧問，故無論對廠房機件配裝及加工技術均可達國際水準。至於進口法規、配額爭取，則為弟年來鑽研重心問題，自更易為配合。弟意可祈

第一章：總則  
 第一條：本會名稱為中國文化學院華岡學會日本分會。（以下簡稱本會）  
 第二條：本會以增進會員之感情友誼，互助合作以期學術與生活之充實為主旨。  
 第三條：本會會址設於日本東京都（包括橫濱市）並得於他處另設分會。  
 第二章：會員  
 第四條：凡中國文化學院之教職員生，具有下列資格者，得為本會會員。  
 (1) 現在日本持有學籍之在學學生。  
 (2) 現在日本具有一年以上之居留權者。  
 第五條：本會會員均有繳納會費，遵守會章之義務，並得參加本會所舉辦之一切活動。  
 第三章：組織  
 第六條：本會組織會員大會、幹事會，必要時得增設其他輔助機構。  
 第七條：會員大會由全體會員組成之，為本會之最高決策機關，其組織、職掌另定之。  
 第八條：幹事會由幹事組成之，為本會之執行機關，其組織職掌另定之。  
 第四章：事業  
 第九條：本會為達成設會宗旨，得舉辦下列事業。  
 (1) 研究會、講演會、同樂會、郊遊、參觀、旅行等事項。  
 (2) 有關會員之生活與研究工作之贊助事項。  
 (3) 協助與華岡有關之中日教授、學生人員往來手續等有關事項。  
 (4) 其他與中國文化學院有關之各種事業。  
 第五章：經費  
 第十條：本會之經費來源如下。  
 (1) 會員之會費收入。  
 (2) 有關方面的補助，以及社會人士之捐獻。  
 第六章：附則  
 第十一條：本會對熱心本會之人士，得聘請為榮譽會員或顧問。  
 第十二條：本會會章經會員大會通過後實施，並向我駐日大使館暨有關機構報備。  
 第十三條：本會會章有未盡事宜，得提請會員大會修訂之。

# 華岡學會日本分會會章

先洽請曉公之同意願以應得顧問費用或由貴公司擬出弟之人身股份，便可進一步再商細節計劃問題。  
 政府新近決定進口政策，盡量擴大對歐購買，避免以前偏重日本內與之教授擬定研究計劃，準備僱派專家，以科學方法作德國供銷市場與臺灣供銷市場相互貿易可能之分析，以促使政策不祇是空言，而能作出實際重點表現。因此，「華實公司」將來參與自德進口與自臺銷德，甚至與德方投資工業界合作、在臺設廠等等，均屬極端可能，且極富意義者。同時也是「華實」邁向國際市場之起步，也是重點業務。——此弟甚願以投效心情來與華實公司合作，以期華實計劃理想之早日實現。今日時代已邁入軍事求真，科學第一，方法第一的時代，華實有足夠科學研究作後盾，將來成為近代化最成功的企業界一員，將是毫無疑問的。  
 關於德國消費供應市場研究計劃，正在各方設法籌措經費之中，將來工作開始後，應有科學結論，再由華實配合，付諸實現，再配合今日國家新進口政策，如由中德今日年貿易額一億美金，增加為一億五千萬，或數年後增為二億，均為意料中之確實可達目標，華實如今日開始配以弟顧問公司相輔相成，其前途自可有望。匆匆馳報，尚祈詳陳曉公，並祈便中常賜指教。即祝教安印斗如拜上五。廿一。波昂

# 德國通訊